

FORMATION

COMMERCIAL EXPORT 2024

Une formation axée sur l'interactivité, les échanges d'expériences ainsi que des cas pratiques en anglais pour faire monter en compétence les équipes export.

2 JOURS DE FORMATION
+

2H DE SUIVI INDIVIDUEL

TARIF
1 350 €
NET DE TAXE *

Cette formation peut être prise en charge par votre OPCO



Bénéfices pour votre entreprise

- ◆ Etoffer sa maîtrise des techniques du commerce international et des outils de négociation
- ◆ Améliorer les pratiques de prospection à l'export
- ◆ Développer des leviers de ventes en optimisant son portefeuille client
- ◆ Profiter des mises en situation et des partages d'expérience
- ◆ Réfléchir à la stratégie en échangeant avec mes pairs
- ◆ Identifier des pistes d'amélioration applicables dès votre retour en entreprise

PROGRAMME

Contexte du commerce international

- géopolitique et marchés export
- marché européen
- accords commerciaux

Votre savoir faire commercial

- priorisation et méthodes
- stratégies de zones
- les bases de la stratégie commerciale export
- les partenaires

Prospection

- modes d'approches dans un contexte multiculturel
- vendre vs se faire acheter

Négociation dans un contexte interculturel

- déroulement d'une négociation
- rappels des techniques de ventes

Mise en place d'un partenariat

- contractualisation
- optimisation du portefeuille
- animation des partenaires

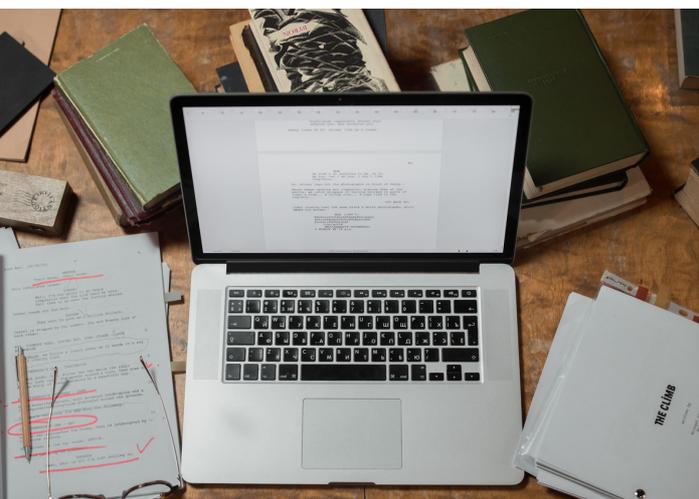
Structuration du service export



SESSIONS 2024

Nos sessions se dérouleront à Bordeaux :

- 22 et 23 mai
- 16 et 17 octobre



RENSEIGNEMENTS

Auprès de votre Conseiller International

OU

Carole Goudouly

05.24.57.14.12

formationinternational@nouvelle-aquitaine.cci.fr