

FORMATION

L'ADMINISTRATION DES VENTES EXPORT 2024

**2 JOURS DE FORMATION
INTENSIFS**

+

2H DE SUIVI INDIVIDUEL

Une formation axée sur des exercices et des exemples pratiques, ainsi que des échanges pour appréhender concrètement l'export.









Repartez avec votre check-list personnalisée pour optimiser vos techniques et des trucs et astuces pour mieux servir vos interlocuteurs étrangers !

**TARIF
1 150 EUROS
NET DE TAXE ***

Cette formation peut-être prise en charge par votre OPCO.



Bénéfices pour votre entreprise

-  Acquérir un savoir-faire de gestion des commandes à l'international.
-  Renforcer vos connaissances en techniques administratives et logistiques des commandes export.
-  Gagner en efficacité face aux demandes des clients internationaux.
-  Profiter des mises en situation pratiques et des partages d'expérience.
-  Identifier des pistes d'amélioration et d'optimisation applicables à votre entreprise.
-  Permettre au poste support de devenir un appui fort dans votre développement export.

PROGRAMME

L'offre et la proposition commerciale :

Que doit-on vérifier avant de faire une offre export ?

- La Réglementation produit et marché
- La Douane
- Les Incoterms®
- Le transport et la logistique

Comment traiter la commande ?

- La Réglementation TVA
- Le paiement et les garanties
- La documentation

Comment contribuer à l'action commerciale ?

- Le service client à l'international.

A SAVOIR

Nous proposons aussi cette formation au format intra entreprise.

SESSIONS 2024

Poitiers
14 et 15 février

Angoulême
11 et 12 juin

Bordeaux
26 et 27 mars
8 et 9 octobre
3 et 4 décembre

Périgueux
25 et 26 juin

Dax
9 et 10 avril

Guéret
17 et 18 septembre

Distanciel
28 et 29 mai
12 et 13 novembre

Limoges
5 et 6 novembre

CE QUE LES PARTICIPANTS APPRECIENT

« La formatrice a été très pédagogique dans ses explications.

Cette formation devrait être dispensée à toutes les entreprises car elle est indispensable pour le développement à l'export !

Je remercie pleinement la formatrice pour son travail et son engagement. »

Session Bordeaux 2023

« Tout ! Le lien entre la formation et les expériences de chacun.

La facilité d'échange avec la formatrice.

L'organisation du support qui était très bien.

Le fait de faire des points "TO DO LIST" à la fin de chaque thème permet de reprendre les points abordés. »

Session Brive 2023



RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

Auprès de votre Conseiller International

ou

Carole Goudouly

05.24.57.14.12

formationinternational@nouvelle-aquitaine.cci.fr