

FORMATION

L'EXPORT À VOTRE PORTÉE **2023**

Une formation axée sur les échanges pour avancer concrètement dans votre projet export.

3 JOURS DE FORMATION INTER-ENTREPRISES



**1/2 JOURNÉE
D'APPLICATION
PRATIQUE
DANS VOTRE
ENTREPRISE**

**TARIF
1 750 EUROS
NET DE TAXE**



Bénéfices pour votre entreprise



Identifier les différentes étapes de l'internationalisation pour votre projet.



Profiter des mises en situation et des partages d'expérience.



Identifier des pistes d'amélioration applicables dès votre retour en entreprise.



Remettre les dimensions commerciale et marketing au cœur de la stratégie export.



Comprendre les mécanismes des techniques du commerce international et les intégrer dans votre stratégie export.

PROGRAMME

- Votre avantage compétitif dans un contexte international : analyse de votre offre et de votre savoir-faire.
- Enjeux du développement export.
- Comprendre la réglementation pour définir votre stratégie et maîtriser votre développement international (Douanes, TVA, réglementation locale etc.).
- Cibler les marchés prioritaires et identifier des sources d'information pour étudier les marchés internationaux.
- Définir votre stratégie commerciale.
- Adapter votre offre aux marchés internationaux.
- Sécuriser votre propriété intellectuelle.
- Définir votre prix export.
- Choisir et faire évoluer votre mode de commercialisation.
- Identifier et sélectionner des partenaires commerciaux.
- Définir votre stratégie de communication.
- Animer votre portefeuille de clients et partenaires.
- Intégrer la dimension juridique et financière pour préparer votre offre commerciale : environnement juridique, contrats et CGV, risques financiers, sécurisation des paiements, gestion du risque et recouvrement.
- Anticiper et gérer le transport.
- Utilisation des Incoterms®
- Négocier votre offre commerciale.
- Ajuster l'organisation.
- Gérer les opportunités et pérenniser vos actions.

DATES 2023

Bordeaux	19, 26 janvier et 02 février - COMPLET
Limoges	23 février, 02 et 09 mars
Dax	08, 15 et 22 juin
Bordeaux	21, 28 septembre et 05 octobre
Saintes	09, 16 et 23 novembre



Cette formation peut-être prise en charge par votre OPCO

RENSEIGNEMENTS

Auprès de votre Conseiller International ou

Carole Goudouly

05.24.57.14.12

formationinternational@nouvelle-aquitaine.cci.fr

INSCRIPTIONS

Jenna Morillon

05.46.99.58.16

j.morillon@charente-maritime.cci.fr

Témoignages des participants

"Formation très riche et intéressante, une vision 360° pour aller à l'export. On vous recommande !" **GO4IOT (33)**

"Ce que j'ai le plus apprécié, c'est la richesse des sources d'information et des documents accompagnant la formation."
Brasserie des gabariers (16)

Echanges entre participants et travail sur vos cas concrets

"Pour ma part j'ai pu améliorer mes connaissances opérationnelles sur le sujet, sans avoir de formation commerciale à l'origine." **Action Pin (40)**

Toutes les clés pour structurer votre projet export

"Idéale pour une PME qui souhaite se développer à l'international ou perfectionner ses actions commerciales. Notre entreprise va vraiment progresser et se protéger au niveau commercial et juridique. Beaucoup d'échanges qui permettent de profiter de la théorie mais aussi des expériences de chacun." **Imetronic (33)**

"Cette formation est aussi bien adaptée à des primo exportateurs, qu'à des exportateurs déjà expérimentés. Cela était bien pour moi pour savoir là où je peux avoir des failles." **Sté Lise Baccara (17)**

Formation complète illustrée de nombreux exemples

"L'échange avec les autres participants est riche en enseignements."

Beauté Club International (64)

"J'ai particulièrement apprécié les échanges, les réponses apportées à des problématiques rencontrées par les stagiaires et l'expérience des animateurs." **Leger SAS (47)**

"Très bonne formation avec une équipe pédagogique à l'écoute de nos problématiques d'entreprise." **Sofamo (17)**

Chaque jour des cas pratiques et mises en situation

"Cette formation m'a fortement aidé à structurer ma démarche export. J'ai particulièrement apprécié qu'un point de vue commercial soit intégré sur l'ensemble des sujets." **Inergys (87)**

"A l'issue de ces 3 journées de formation j'ai l'impression de disposer des outils nécessaires pour démarrer ma démarche export. Le partage d'expérience entre les différents stagiaires de secteurs d'activité variés est très enrichissant. Un grand merci aux formateurs pour la qualité de leur intervention." **SCEV Morel (33)**

Un format adapté aux entreprises déjà exportatrices